



当タイトルページの表示方法

- eBay 上部の **Help** タグをクリックして **Help** ページを開く。
- 検索バーに**当タイトル**入力後 **Search** ボタンをクリック。
- 検索結果一覧から**当タイトル**リンクをクリック。

出品始めの一步！： **Selling - Getting Started**

eBay 出品へようこそ！あなたの目的が倉庫に眠っていた品物を売ってお小遣い稼ぎもしくは新しい個人事業の開設に関係なく eBay では世界中に向けてあなたのアイテムを出品することができます。最初のアイテムを出品する前に、eBay 出品について基本情報を確認して下さい。

- [出品 - 基本ステップ](#)
- [eBay 出品の主要概念](#)
- [詳細について学ぶ](#)

アイテムを出品するための基本ステップは：

- [ステップ 1：eBay 出品者になる](#)
- [ステップ 2：出品するアイテムを準備する](#)
- [ステップ 3：アイテムを出品する](#)
- [ステップ 4：出品を管理する](#)
- [ステップ 5：販売を完了する](#)

ステップ 1：eBay 出品者になる：Become an eBay seller

eBay 出品を開始するには、出品者登録してアカウントを作成する必要があります。出品者登録を行うには、各 eBay ページの一番上にある「Sell」リンクをクリックして、**Sell Your Item** ボタンをクリックするか、[registration](#) と [creating a seller's account](#) をクリックして参照して下さい。

PayPal はほとんどの出品者や買手（落札者）が利用している支払い方法です。アイテムを出品する前に eBay のグローバルオンライン決済システムである **PayPal** にサインアップすることを考慮して下さい。もし買手（落札者）が PayPal を使用して支払いを行った場合は、すぐに支払いを受け取ることができ、小切手やマネーオーダー処理の手間が省けます。

注意：もしあなたが評価プロフィールを未公開にしている場合は、eBay でアイテムを出品することはできません。評価プロフィールを未公開と設定した場合は、出品する前に公開するように設定して下さい。

ステップ 2：出品するアイテムを準備する：Prepare to sell your item.

アイテムを売るには準備が必要です。アイテム出品を開始する前に、開始額をいくりにするか等あなたが出品しようとしているアイテムの市場についてリサーチして下さい。eBay 上で似たようなアイテム出品を参照すれば、販売価格や出品詳細を確認できます。そういったリサーチはアイテムを出品する際の

出品フォーマットや値段、発送方法及び支払い方法を決定するのに役立ちます。アイテム出品用にどのような詳細を準備する必要があるかについては、[Seller's Checklist](#) を参照して下さい。

eBay では出品できないアイテムもあります。eBay で制定している規定や法律を破らないようにするために、[prohibited items policies](#) を参照してあなたのアイテムが許可されているか確認して下さい。

ステップ 3 : アイテムを出品する : **List your item for sale**

eBay にアイテムを出品する際は、アイテムについての詳細を記載する必要があります。基本的な情報としては、アイテムのタイトル、説明文、料金、支払い方法、配送料と写真です。eBay の **Sell Your Item** フォームでは其々の情報を入力して出品を完成させてくれます。

ステップ 4 : 出品を管理する : **Manage your listing**

[My eBay](#) よりあなたの eBay でも行動を監視できます。このページは例えばあなたが複数のアイテムを出品または入札しているときに便利です。My eBay の **All Selling** ページではあなたが出品しているアイテムの一部始終を確認でき、そこから販売状況を管理できます。

ステップ 5 : 販売を完了する : **Complete the sale**

出品が成功して終了した場合は、eBay より落札者の発送先住所や支払い方法が記載されたメールを受信します。一旦 PayPal からオンライン支払い確認メール、小切手、マネーオーダーを受け取ったら、アイテムを発送できます。取引終了後相手に評価を残すことはオプションですが、eBay コミュニティの一員として評価を残すことは、あなたの出品者としての評判を良くするためにも大切です。

eBay で効率よく出品を行うためのキーポイント : **Key points about selling effectively on eBay**

以下の概念を理解することで eBay での出品の準備ができます。

- あなたのアイテムは何千アイテムの中の一つだということ。買手側にしてみれば、あなたのアイテムを検索して確認しなければいけないので、買手の立場に立って考えてみて下さい。アイテムのきれいな写真と説明文があること。わかりやすいタイトルや説明文及びきれいな写真は出品が成功するかどうかを大きく左右します。
- eBay 出品の重要な点として入札者や買手とのやりとりがあります。良好なコミュニケーションはあなたがきちんとした出品者であることを宣伝でき、取引上の問題を発生しにくくします。出品者と買手（落札者）間のやり取りは大体メールで行われます。ご自分の連絡先を常に更新することをお勧めいたします。
- 世界中の人があなたの出品を見ることができます。あなたのアイテムの買手になる人がどんな性格の人かはわかりませんが、買手のメンバープロフィールは参照できます。My eBay の出品選択 (**Listing preference**) を使って誰があなたの出品に入札したか調べましょう。この機能は取引問題及び未払いアイテム回避に役立ちます。
- あなたの**評価**スコアは大切です。eBay コミュニティでは評価をととても真剣に受け止めます。ただ買手（入札者）への評判を示すだけでなく、良い評価スコアは出品者特権を受けることもできます。例えば、eBay Store を開設するのに最低 20 個の評価スコアが必要になります。

- eBay では安全で公平、また楽しい取引環境を構築するために、「ポリシー」と呼ばれる規定やガイドラインを制定しています。これらは eBay での出品に大きく影響してきます。ユーザ同意に書かれている事項を承認すれば、それらのポリシーに従うことに同意したことになります。もし出品がポリシーに違反していると判断された場合は、その出品をサイトから削除したり等規律上の処置を取ります。アイテム出品を行う前に出品ポリシーを確認して下さい。(詳しくは、[Knowing eBay's Rules for Sellers](#) を参照して下さい。)
- eBay と eBay コミュニティではあなたが出品者として成功するように色々サポートいたします。eBay コミュニティの掲示板やチャットに参加してヒントやアドバイス等を入手して下さい。eBay カスタマーサポート担当者も掲示板やチャットでサポートを提供しています。
- eBay では出品者用の様々なリソースを提供しています。あなたがアイテム出品初心者の場合、出品に幾分時間がかかります。しかし、eBay ではあなたの出品管理や自動化ができる[出品ツール](#)やリソースを提供しています。(詳しくは [Resources for Sellers](#) をクリックして下さい。)

出品についてもっと詳しく学ぶには：[Where to learn more about selling](#)

- [ビジネスのための商業ソリューション merchant solution for businesses](#) を含む出品者用のリソースについての詳細は [Seller Central](#) にアクセスして下さい。
- [Audio Tour: How to Sell on eBay](#) を参照して下さい。
- eBay から他の出品者に接触する場合は、[Community](#) をクリックして下さい。

関連するヘルプトピック

- [Seller's Checklist](#) 出品者用のチェックリスト
- [Creating a Seller's Account](#) 出品者のアカウントを作成する
- [Using My eBay Overview](#) My eBay を使用する概要
- [Seller Tips](#) 出品者用ヒント